

Une journée pour
les décideurs, les donneurs d'ordres
et les fournisseurs.

CONCEPTION COLLABORATIVE

Donneur d'Ordres/Fournisseur :
Repousser les frontières de l'innovation !

Mercredi 23 Janvier 2008

Fondation Mérieux

"Les Pensières"

Veyrier du Lac (74)

de 8 heures à 22 heures

Organisée par



Partenaires presse



Avec le soutien de



RENCONTRE EDITORIAL ■ ■ ■ ■ ■ ANNUELLE

Dans de nombreux secteurs, le contexte stratégique industriel actuel est caractérisé par 2 phénomènes : **innovation intensive et réduction des coûts.**

Développer un nouveau produit c'est savoir construire une réponse intégrant des technologies complexes et variées dont la maîtrise ne s'arrête pas aux frontières juridiques du DO. La question est donc comment capter et orienter le potentiel d'innovation des fournisseurs PME pour obtenir une différenciation stratégique à coût maîtrisé ?

Les démarches d'intégration de fournisseurs PME en conception ont montré des potentialités importantes : accès à la compétence technique du fournisseur, accès à de nouvelles technologies, accélération du Time to Market, amélioration de la qualité par une meilleure prise en compte des contraintes industrielles, réduction des coûts. Toutefois, ces pratiques de conception collaborative présentent également certains risques notamment parce qu'**elles posent des problèmes spécifiques de mise en œuvre**, tant du point de vue de l'organisation interne des deux parties que de l'utilisation d'outils adaptés. Ce point est d'autant plus important que les fournisseurs sont souvent des PME. C'est pour cela que depuis de nombreuses années, les services Achats et les Directions Techniques des donneurs d'ordres travaillent sur le processus d'intégration amont de leurs fournisseurs et cherchent à développer un savoir-faire spécifique en matière de management de leurs fournisseurs intégrés dans les projets de développement de produit nouveau.

Notre objectif : Dépasser le stade du discours sur l'intégration amont des fournisseurs PME et montrer en quoi cette démarche souvent annoncée est-elle véritablement pratiquée ?

8h00 **Accueil des participants et visite libre** - "Espace de démonstration et d'exposition"

9h00 **Mot d'Accueil**

Par Jean BRETON, Directeur Associé - Thésame / Club des DIS et Pôle de Compétitivité Arve Industries

L'intégration des fournisseurs en conception : un axe stratégique de développement du Donneur d'Ordres...

9h10 **Allocution d'ouverture**

Par Eric RONDOLAT, Executive Vice-President - Power Business Unit - Schneider Electric

9h30 **Conférence plénière : Innover ou Succomber - Mythe ou Réalité ? Quel Rôle pour l'Acheteur ?**

**Les Fournisseurs comme Source d'Avantage Compétitifs.
La Check List de la Collaboration Acheteur / Fournisseur gagnante.**

Par Luc VOLATIER, Professeur - IMD Lausanne et ancien Vice-Président Achats - Numico - Danone

10h30 **Pause et visite libre** - "Espace de démonstration et d'exposition"

... dans quels cas, comment et avec quels écueils ?

11h00 **Présentation de témoignages suivie d'une table ronde :
Témoignages de projets ayant fait l'objet d'un travail collaboratif avec un fournisseur**

*Par Serge GUENIN, Responsable Grands Comptes - Wieland
Jean-Marc GUIBAUD, Binding and Shoes Purchasing Manager - Salomon
Eric MARTIN, Chef de Projet - Schneider Electric
Eric LOGIACO, Responsable Qualité Projet - Schneider Electric
Heddie YEVONILA, Chef de Projet Technique - Salomon*

Facteurs Clés de succès et points de blocage - Les avancées et propositions du projet PRAXIS

*Animée par Marie Anne LE DAIN, Maître de Conférences - Laboratoire G-SCOP et Grenoble INP
Avec la participation de Emeline GAZILIA, Directrice Achats - Bio Mérieux*
Raphaël DEMORY, Responsable du Département Produits Etudes - SNR
Pierre JARNIAT, Directeur Achats - Salomon
Etienne PIOT, Président - Bosch Rexroth Fluidtech
Michel POUVREAU, Responsable Développement Business Group Window & Blind - Somfy
Patrick RAFIN, Directeur Achats - Power Business Unit - Schneider Electric*

12h45 **Déjeuner et visite libre** - "Espace de démonstration et d'exposition"

Existe-t-il un modèle d'excellence en matière d'intégration fournisseurs ?

14h30 **Conférence plénière : Analyse des relations entre Toyota Europe et ses fournisseurs**

Par Franck CAZENAVE, Chassis Systems Brakes, Purchasing - Bosch et Doctorant en Sciences de Gestion - Université Paris Est

L'intégration des fournisseurs en conception : des gains mesurables mais des mutations à affronter par les clients...

15h30 **Table ronde : Comment mesurer les gains ? Comment concilier les impératifs de globalisation et d'innovation ?
Comment décliner l'innovation dans la supply chain ?
Comment faire converger les logiques d'acteur achat et technique ?**

*Animée par Marc PERAN, Consultant Associé - Effidyn
Avec la participation de Louis COLLARDEAU, Responsable Achats - A. Raymond S.A.
Gilles LAMARCHE, Responsable Achats Activité Cuisson Electrique - Tefal
Jean-Yves LONGERE, Ancien Responsable de l'équipe Design to Cost - Eurocopter et Directeur Général Pôle de Compétitivité Pegase
Pierre ROMAN, Ancien Responsable des Achats Avancés et Management de l'innovation - BMW France Benelux
Eric RONDOLAT, Executive Vice-President - Power Business Unit - Schneider Electric*

16h00 **Pause et visite libre** "Espace de démonstration et d'exposition"

16h30 **Conférence plénière : Evolution du comportement et des compétences du métier Achats**

*Par Richard CALVI, Maître de Conférences - IAE Grenoble - Desma
et Werner JOST, Business Development Manager - EIPM*

...des méthodes et des outils pour accompagner la mutation chez les fournisseurs

17h00 **Table ronde : De la Réactivité à la Pro-activité
Comment passer du statut de sous-traitant à celui de fournisseur partenaire ?
Quelles compétences nouvelles développer ?**

*Animée par Jean BRETON, Directeur Associé - Thésame / Club des DIS et Pôle de Compétitivité Arve Industries
Avec la participation de Dominique BÓSIO, Président - Eudica
Jean-Paul BURNIER, Président du Conseil de Surveillance - MGB
Olivier PIROU, Directeur R&D - VI Technology
Jean-Claude VISSAULT, Directeur de Site - Halberg Industries*

Déclencher et pérenniser la pro activité du fournisseur : le rôle de la confiance

17h30 **Conférence plénière : La Confiance, pierre angulaire de toute collaboration**

*Par Jean-Jacques NILLES, Maître de conférences - IMUS (Université de Savoie) et Laboratoire Irège
Avec le témoignage de Philippe DE COUESBOUC, Responsable Développement Achats - Aker Yards SA*

18h00 **Conclusion et perspectives
Quelle feuille de route pour devenir un fournisseur innovant
et un client suscitant l'innovation ?**

*Par Gilles GAREL
Professeur Université Paris Est et Ecole polytechnique*

à partir de **Soirée de clôture**
19h30 L'Impérial Palace**** Annecy (74)

Une journée pour les décideurs, les donneurs d'ordres et les fournisseurs.

Une opportunité pour croiser les acteurs clés de la conception collaborative : les réseaux R&D/technique, les achats, les fournisseurs et les experts de la relation.

Donneurs d'ordres : Mieux capter l'innovation cachée dans votre réseau de fournisseurs PME

Direction Achats/Acheteurs projets :

- Quels sont les facteurs clés de réussite d'une collaboration de co-conception avec des fournisseurs ?
- Comment mieux intégrer ses fournisseurs dans les équipes projets ?

Direction R&D/Concepteurs :

- Quelle évolution de vos pratiques pour bénéficier du savoir-faire des fournisseurs ?
- Quels dispositifs d'apprentissage communs ?

Fournisseurs PME : Accroître votre Performance Innovation

Suis-je un fournisseur innovant ?

Quelles seront les nouvelles exigences des donneurs d'ordres à satisfaire pour être un partenaire incontournable ?

Pour accompagner les donneurs d'ordres et les fournisseurs dans la démarche de conception collaborative, le Pôle Arve Industries Haute Savoie Mont-Blanc a mis en œuvre **PRAXIS**, un projet expérimental et innovant dédié à l'intégration de fournisseurs dans les projets de développement de produits nouveaux. Ce projet, co-porté par Thésame et le laboratoire G-SCOP, est réalisé en partenariat avec l'IAE Grenoble, des donneurs d'ordres (BioMérieux, Bosch Rexroth Fluidtech, Salomon, Schneider-Electric, SNR, et Somfy), l'UDIMEC, et un Club Fournisseurs. L'étude multipartenaire a pour but de développer et mettre en place des outils opérationnels pour concevoir et piloter une collaboration performante en conception collaborative.

Contacts pour PRAXIS :

Jean BRETON, Directeur Associé - jb@thesame-innovation.com
Sandra Cheriti - sc@thesame-innovation.com / Marie-Anne Le Dain - marie-anne.le-dain@g-scop.inpg.fr

Le **Club des DIS** (Dirigeants Innovation & Stratégie) est le réseau d'entreprises et de compétences de Rhône-Alpes (France) dédié à la gestion de l'innovation et visant à une stratégie d'excellence. Ce Club s'adresse au Dirigeant de l'entreprise, son Directeur Marketing, son Responsable de l'Innovation. Les travaux du Club des DIS[®] sont suivis régulièrement depuis 6 ans par plus de 30 entreprises qui figurent parmi les leaders, PME, groupes internationaux, centres de R&D d'envergure mondiale.

Contacts pour le Club des DIS :

Jean BRETON, Directeur Associé - jb@thesame-innovation.com
Arnaud BELLADON, Chef de Projet - abe@thesame-innovation.com

BULLETIN D'INSCRIPTION

A photocopier et à renvoyer avec le règlement à

Marion GORON - Thésame - 7, avenue du Parmelan - BP 2444 - F 74041 Annecy Cedex
Tél. +33 (0)4 50 33 58 21 - Fax +33 (0)4 50 33 58 22 - mg@thesame-innovation.com

Société / Organisme :

Adresse :

Code postal : Ville :

Tél. : Fax :

Nom : Prénom :

Fonction : E-mail :

Nom : Prénom :

Fonction : E-mail :

Nom : Prénom :

Fonction : E-mail :

Adresse de facturation (si différente) :

Contact :

Adresse :

Code postal : Ville :

Tél. : Fax :

Tarifications

Remises commerciales sur inscriptions multiples (nombres de places limitées)	1 ^{er} Inscrit 300 € ^{TTC}	2 ^{ème} Inscrit 250 € ^{TTC}	3 ^{ème} Inscrit 200 € ^{TTC}
--	---	--	--

- Participera au dîner de clôture Ne participera pas au dîner de clôture

L'événement est ouvert à tout public, néanmoins nous vous remercions de préciser le point suivant :

- Membre PRAXIS Adhérent du Pôle Arve Industries Universitaire Autres cas

Modalités d'inscription

Dès la réception de votre inscription, nous vous ferons parvenir une facture et une confirmation d'inscription. Les frais comprennent l'accès à la journée de conférences, le déjeuner et la soirée de clôture.

Paiement par chèque ou par virement à l'ordre de Thésame N° IBAN FR76 1810 6000 1994 4477 6405 079 Code BIC AGRIFRPP881 - Banque : Crédit Agricole des Savoie, Annecy Parmelan. Date : / /

Les inscrits peuvent se faire remplacer. Les annulations doivent nous être communiquées par écrit. Pour toute annulation reçue moins de 5 jours avant la manifestation (le cachet de la poste faisant foi), les frais d'inscription resteront dus en totalité.

Conformément à l'article 27 de la loi Informatique et Liberté. Vous disposez d'un droit d'accès et de rectification des données vous concernant.

Cachet de l'entreprise et Signature

INFORMATIONS

PLAN ACCÈS

Fondation Mérieux
"Les Pensières"
55, route du Lac
74290 Veyrier du Lac

CONTACT

THÉSAME

7, avenue du Parmelan
B.P. 2444
F-74041 Annecy Cedex
Tél +33 (0)4 50 33 58 21
Fax +33 (0)4 50 33 58 22
www.thesame-innovation.com

Arnaud BELLADON, Chef de Projet
abe@thesame-innovation.com

INSCRIPTIONS

Maria GORON
mg@thesame-innovation.com

RELATION PRESSE

Isabelle DUPOMMIER
id@thesame-innovation.com

En partenariat avec

Rexroth
Bosch Group



SALOMON

EFFIDIS



**CHAMBRE
ECONOMIQUE
LYON**

THE SOURCE
FOR PURCHASING

